

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL 2023

Conhecendo
melhor a
Volvox
Consultoria

Apresentado por:

Saulo Romero

outubro/2023



Prezados(as),

Gostaríamos de agradecer a oportunidade que nos foi endereçada em realizar esta apresentação, estaremos sempre empenhados em assegurar o nosso total empenho na satisfação de nossos projetos.

Se considerar que alguma informação necessita de maiores explicações, por favor, entre em contato conosco para procedermos aos ajustes e esclarecimentos necessários.

Sem outro assunto de momento, reiteramos o nosso interesse em colaborar com vossa empresa e apresentamos os nossos melhores cumprimentos.

Atenciosamente,

Saulo Romero
Sócio Fundador
Volvox Consultoria

Sumário

Lista do conteúdo
presente nesta
apresentação

04

Sobre a Volvox
Consultoria

07

Cultura Data-
Driven

20

Metodologia Ágil

24

Nossos Parceiros

05

Nosso Entendimento

08

Nossos Produtos

22

Tipos de Projeto

25

Sócio Fundador



Sobre a Volvox Consultoria

A Volvox Consultoria é uma empresa criada com o propósito de democratizar o acesso empresas e empresários às melhores práticas de gestão estratégica e financeira, de maneira a possibilitá-los a atingirem seus objetivos de maneira estruturada e consistente.



Visão

Democratizar o acesso de pequenas e médias empresas à gestão estratégica e financeira movidas por tecnologia, dados e inovação.



Missão

Capacitar empresas a aplicar estratégias diferenciadas, inteligentes e vencedoras, de maneira a atingirem resultados excepcionais e duradouras.

Nossos Valores



Nossos Clientes

Nossos Clientes são nossos principais ativos e estamos aqui para atendê-los, entregando valor e atingindo a plena satisfação.



Nossa Equipe

Nosso time é um recurso valioso que deve ser valorizado, pois o trabalho em equipe sempre supera o individual e todas as habilidades devem ser respeitadas.



Nosso Intelecto

Conhecimento nunca é demais. Queremos sempre expandir nosso *know-how*, entregar novas soluções e ferramentas cada vez melhores e para nossos clientes.



Crescer para ser Mais

Queremos que nossos clientes cresçam para que também possamos crescer e alcançar desafios cada vez maiores, pois nascemos para romper barreiras e criar o futuro.

Nosso Entendimento

O que a empresa cliente representa e quais são os objetivos dos acionistas

Sobre o Cliente

Para a **Volvox Consultoria**, o entendimento da empresa cliente é essencial para uma parceria de sucesso no curto, médio e longo prazo. Sendo assim, o primeiro passo de nosso relacionamento com o cliente é entender suas necessidades e seu contexto do presente e qual é a visão dos acionistas e tomadores de decisão para o futuro da empresa.

Objetivos e Necessidades do Cliente



A **Volvox Consultoria** é uma empresa de consultoria líder focada em capacitar empresários e diretores a manter o foco na macrogestão (Macromanagement). Nosso objetivo é ajudar as empresas a se manterem à frente no ambiente de negócios em rápida mudança de hoje, fornecendo-lhes as ferramentas e os insights de que precisam para tomar decisões informadas e alcançar o sucesso a longo prazo.



A **Volvox Consultoria** entra com a prestação de serviços profissionais na área de desenvolvimento estratégico via estruturação financeira, inteligência de negócios e, prestando apoio ao cliente na tomada de decisão de acordo com os eventos decorrentes da operação e durante o processo de expansão da empresa cliente.



Nossos Produtos

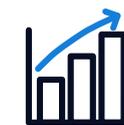
As soluções da Volvox Consultoria foram projetados para fornecer suporte e orientação de alto nível a empresas que buscam tomar decisões estratégicas, melhorar seus resultados e impulsionar o crescimento, de acordo com as melhores práticas de gestão estratégica e financeira.

Temos em nosso time profissionais com mais de 20 anos de experiência em diversas indústrias para apoiar a sua empresa à atingir o resultado que ela merece.

Nos destacamos pelo uso de métodos inovadores no processo de análise da empresa, empregando as metodologias mais modernas na área de análise de dados para gerar insights valiosos para tomada de decisão.

À seguir, apresentaremos nossas principais soluções para ajudar a sua empresa de maneira a possibilitá-los a atingirem seus objetivos de maneira estruturada e consistente.

Campos de Atuação



Consultoria Empresarial Executiva

Oferecemos consultoria empresarial de alto nível para ajudar sua empresa a alcançar seus objetivos de maneira estruturada e consistente.



Aceleração com ciência de dados

Ajudamos empresas a tirar o máximo proveito de seus dados através de soluções em ciência de dados voltadas para o mundo dos negócios.



Análises Financeiras

Focamos em iniciativas que otimizam os processos financeiros para maximizar o impacto da área na gestão e suporte às decisões estratégicas da empresa.



Implementação de Sistemas

Oferecemos uma abordagem ágil e iterativa para gerenciar o seu projeto de implementação de sistemas.

Decisões Estratégicas Alavancadas por Dados

Na Volvox, acreditamos que os dados são o alicerce de uma gestão empresarial de excelência.

Nossa abordagem data-driven não só otimiza processos, mas também potencializa a lucratividade e o crescimento de nossos parceiros.

Cultura Data-Driven como Diferencial Competitivo

Decisões Precisas: Utilizamos análises avançadas para eliminar suposições, garantindo decisões empresariais embasadas e precisas.

Personalização e Escalabilidade: Nossas soluções data-driven são adaptadas para atender às necessidades únicas de sua empresa, garantindo escalabilidade e crescimento sustentável.

Resultados Tangíveis: Através de dados, desbloqueamos insights valiosos que direcionam a performance e o ROI, transformando investimentos em retornos significativos.

Inovação Contínua: Nossa abordagem orientada por dados fomenta a inovação, identificando oportunidades de mercado e mantendo sua empresa à frente da concorrência.



Consultoria Financeira Especializada

Na Volvox, nossa expertise se traduz em soluções financeiras e estratégicas sob medida, projetadas para impulsionar a eficiência operacional, maximizar lucros e posicionar sua empresa para um crescimento robusto e sustentável.

- **Redução de Custos Operacionais:** Identificação e minimização de despesas excessivas, aumentando a eficiência e a margem de lucro.
- **Gestão de Capital de Giro:** Estratégias para otimizar o uso do capital de giro, sustentando operações saudáveis e rentáveis.
- **Otimização de Fluxo de Caixa:** Implementação de práticas para aprimorar o fluxo de caixa, assegurando liquidez e flexibilidade financeira.
- **Indicadores-Chave de Desempenho (KPIs):** Estabelecimento e acompanhamento de KPIs financeiros essenciais para avaliação contínua e otimização do desempenho.
- **Planejamento Financeiro Estratégico:** Desenvolvimento de planos financeiros de longo prazo alinhados com os objetivos estratégicos da empresa.
- **Análises Financeiras Detalhadas:** Avaliação rigorosa da saúde financeira da empresa para fundamentar decisões estratégicas.
- **Projeções Financeiras e Orçamentárias:** Criação de previsões financeiras e orçamentos alinhados com as metas de crescimento empresarial.
- **Análise de Viabilidade Econômica:** Avaliamos projetos e investimentos potenciais para maximizar retornos financeiros.



Consultoria Estratégica Empresarial

Nossa consultoria estratégica se concentra em fornecer planos práticos e eficientes que respondem diretamente aos desafios do mercado atual, preparando sua empresa não apenas para enfrentar os desafios mas para encontrar oportunidades ao invés de dificuldades.

- **Análise de Mercado:** Realizamos uma análise aprofundada para compreender as dinâmicas do mercado, identificando oportunidades não exploradas e possíveis ameaças, preparando sua empresa para reagir com agilidade e confiança.
- **Estratégia de Diferenciação:** Desenvolvemos estratégias únicas que destacam sua empresa no mercado, criando uma proposta de valor inconfundível que atrai e retém clientes.
- **Planejamento de Crescimento:** Definimos estratégias claras de crescimento, desde a expansão do mercado, aquisições estratégicas até parcerias, garantindo que sua empresa cresça de maneira sustentável e lucrativa.
- **Inovação Estratégica:** Fomentamos uma cultura de inovação que incentiva a criação contínua de valor, utilizando tecnologia e processos de ponta para manter sua empresa relevante e competitiva.
- **Gestão de Mudanças:** Guiamos sua empresa através de mudanças organizacionais essenciais, assegurando uma transição suave que mantém a integridade operacional e o moral da equipe.
- **Desenvolvimento de Liderança:** Fortalecemos a estrutura de liderança da sua empresa, cultivando habilidades essenciais que impulsionam a tomada de decisões eficaz e a gestão proativa.



Inteligência de Dados e Tecnologia

A Volvox vai além da consultoria tradicional, integrando ciência de dados avançada e soluções tecnológicas para revolucionar a maneira como sua empresa acessa, interpreta e utiliza informações.

Nossa competência em dados e sistemas é a chave para desbloquear eficiência operacional, inovação contínua e liderança de mercado.



- **Desenvolvimento de Estratégias Baseadas em Dados:** Criamos estratégias robustas, fundamentadas em análises precisas e insights data-driven, para orientar suas iniciativas de negócios.
- **Inteligência de Negócios (BI):** Transformamos dados brutos em inteligência estratégica, fornecendo uma compreensão clara do desempenho empresarial e oportunidades de mercado.
- **Otimização de Processos através de Dados:** Identificamos nos dados oportunidades de melhorias nos processos de negócios para aumentar a eficiência, a produtividade e o ROI.
- **Comunicação Visual Clara:** Simplificamos a complexidade através de visualizações de dados intuitivas, facilitando a compreensão rápida e a tomada de decisão informada.
- **Análise Preditiva e Prescritiva:** Análises avançadas para antecipar tendências futuras e fornecer recomendações estratégicas, guiando sua empresa em direção a resultados bem-sucedidos.
- **Análise de Dados Avançada:** Utilização de técnicas estatísticas, modelos preditivos e inteligência artificial para extrair insights significativos que informam decisões estratégicas.
- **Avaliação Customizada de Necessidades:** Identificamos oportunidades exclusivas dentro do seu negócio, personalizando soluções para preencher lacunas e potencializar o crescimento.

Gestão de Projetos de Implementação de Sistemas (ERPs)

A implementação eficaz de sistemas é um pilar crucial para a modernização e eficiência operacional.

Na Volvox, simplificamos essa transição complexa, assegurando uma integração suave e um desempenho otimizado que alavanca seus processos de negócios.



- **Metodologias Ágeis e Scrum:** Utilizamos práticas ágeis para garantir que o projeto de implementação seja realizado de forma eficiente, adaptável e alinhado com seus objetivos estratégicos.
- **Execução Estratégica com Suporte Contínuo:** Asseguramos que cada fase da implementação seja compreendida, do planejamento inicial até o lançamento final, com comunicação clara, acompanhamento e orientação constante.
- **Evite Atrasos e Aumento dos Custos:** Com nossa gestão de projetos, a implementação é concluída no prazo, prevenindo atrasos e custos adicionais. Sua empresa avança de forma mais rápida, eficiente e econômica.
- **Comunicação Clara e Constante:** Atuamos como um conector eficaz entre sua equipe e os fornecedores, garantindo que os objetivos do projeto sejam atendidos e que todas as partes permaneçam sincronizadas.
- **Relatórios de Progresso Regulares:** Mantemos todos os *stakeholders* informados, garantindo alinhamento e ajustes proativos conforme necessário para o sucesso do projeto.
- **Gestão Especializada de Dados:** Nossa equipe assegura que a migração de dados seja precisa, organizada e livre de redundâncias, otimizando a funcionalidade do novo sistema.
- **Integrações Eficazes:** Priorizamos a integração com outros sistemas, garantindo uma transição suave e um ecossistema unificado para operações de negócios.
- **Apoio Pós-Implementação:** Continuamos ao seu lado mesmo após a conclusão do projeto, oferecendo suporte e insights para garantir que você aproveite ao máximo seu novo sistema.

BPO Financeiro

A gestão eficaz do financeiro é crucial para a sucesso de qualquer empresa. Elevamos o padrão do BPO Financeiro, assumindo as rédeas da complexidade que envolve a tesouraria, permitindo que você canalize seus esforços para onde mais importa: o crescimento e a inovação do seu negócio.



Nossos Serviços de BPO Financeiro

- Otimização de Configurações de Sistema
- Integração Bancária
- Alinhamento com a Contabilidade
- Lançamentos Financeiros em Sistema
- Controle de Contas a Pagar
- Controle de Contas a Receber
- Conciliação Bancária



Atendimento imediato
pelo Whatsapp

- Emissão de NFs/DANFES
- Emissão de Boletos
- Entradas de NFs de Compras
- Relatórios Financeiros Essenciais
- Suporte Digital
- Qualidade Volvox no Cadastro e Categorização dos Lançamentos

O Poder da Informação Estratégica

Nossa abordagem parte do princípio de que os insights orientados por dados são essenciais para a tomada de decisões assertivas.

Ao analisar tendências e padrões, podemos ajudar empresários e diretores a tomar decisões baseadas em dados estruturados e interpretáveis, ao invés de intuição ou adivinhação.

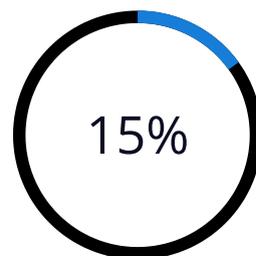


Resultados de Impacto no seu Negócio

É comum que as empresas vejam melhorias significativas no desempenho após a implementação de insights e estratégias baseados em dados. A melhoria exata pode variar dependendo dos objetivos específicos do projeto, do tamanho e complexidade da empresa, além de outros fatores, mas observamos uma melhoria significativa em vários pontos críticos para o sucesso da empresa.

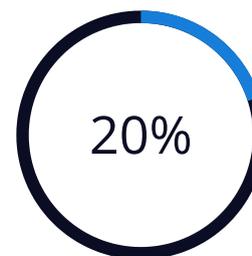
Otimização de Custos

Redução de até 15% dos Custos em relação ao Faturamento



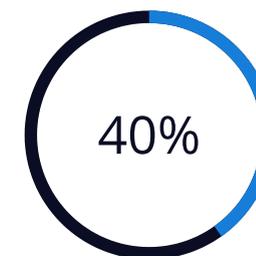
Aumento da Receita

Aumento de até 20% da Receita Operacional



Melhora na Tomada de Decisões

Aumento de até 40% na precisão dos resultados por decisões informadas



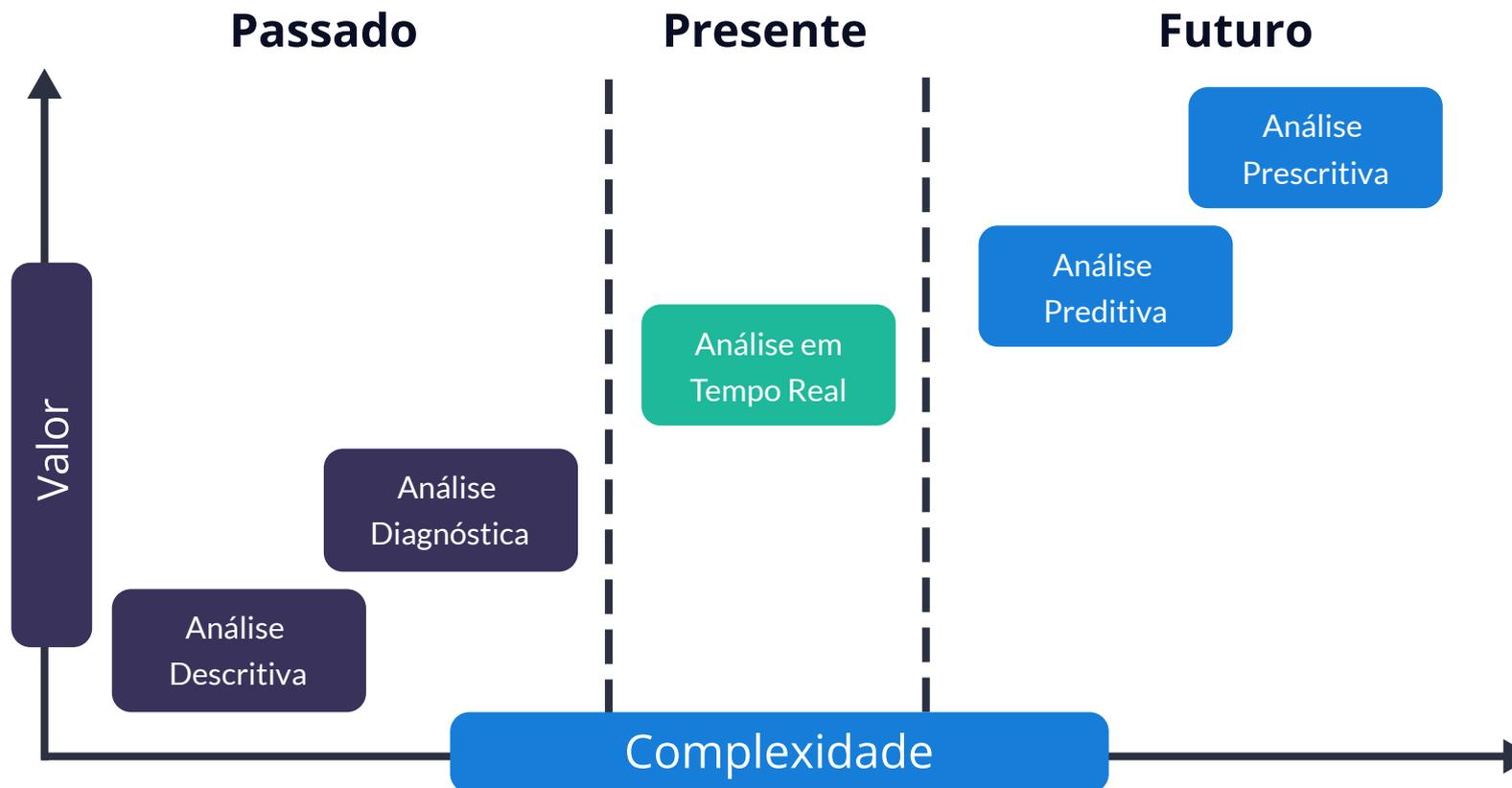
Redução de até 70% no tempo de elaboração de análises e relatórios pela eliminação do retrabalho.



Entendimento Completo de sua Empresa

Sabemos que o valor das análises se dá pela capacidade de entregar aos tomadores de decisão a real capacidade de entendimento situacional para melhores tomadas de decisão.

Cuidamos dessa parte para que os executivos tenham completo entendimento e possam aplicar as estratégias de maneira precisa e assertiva.



- **Análise Descritiva:** O que aconteceu?
- **Análise Diagnóstica:** Por que aconteceu?
- **Análise em Tempo Real:** O que está acontecendo?
- **Análise Preditiva:** O que pode acontecer?
- **Análise Prescritiva:** Como fazer acontecer?

Desvendando o poder dos dados

Cada análise possui um objetivo específico, e trabalhamos para entregar o tipo de análise que mais entrega valor aos nossos clientes, de acordo com seus objetivos de curto, médio, e longo prazo.

Análise Preditiva

A análise preditiva é uma ferramenta poderosa que ajuda pequenas e médias empresas a tomar decisões informadas com base em dados. Usando dados históricos, a análise preditiva pode ajudar as empresas a identificar tendências e padrões que podem ser usados para prever resultados futuros, permitindo que tomem decisões informadas e fiquem à frente da concorrência.

Análise em Tempo Real

Com análises em tempo real, as pequenas e médias empresas podem ficar à frente da curva e responder rapidamente às mudanças nas condições do mercado. A análise em tempo real fornece às empresas dados e insights atualizados, permitindo que tomem decisões informadas e tomem as medidas necessárias.

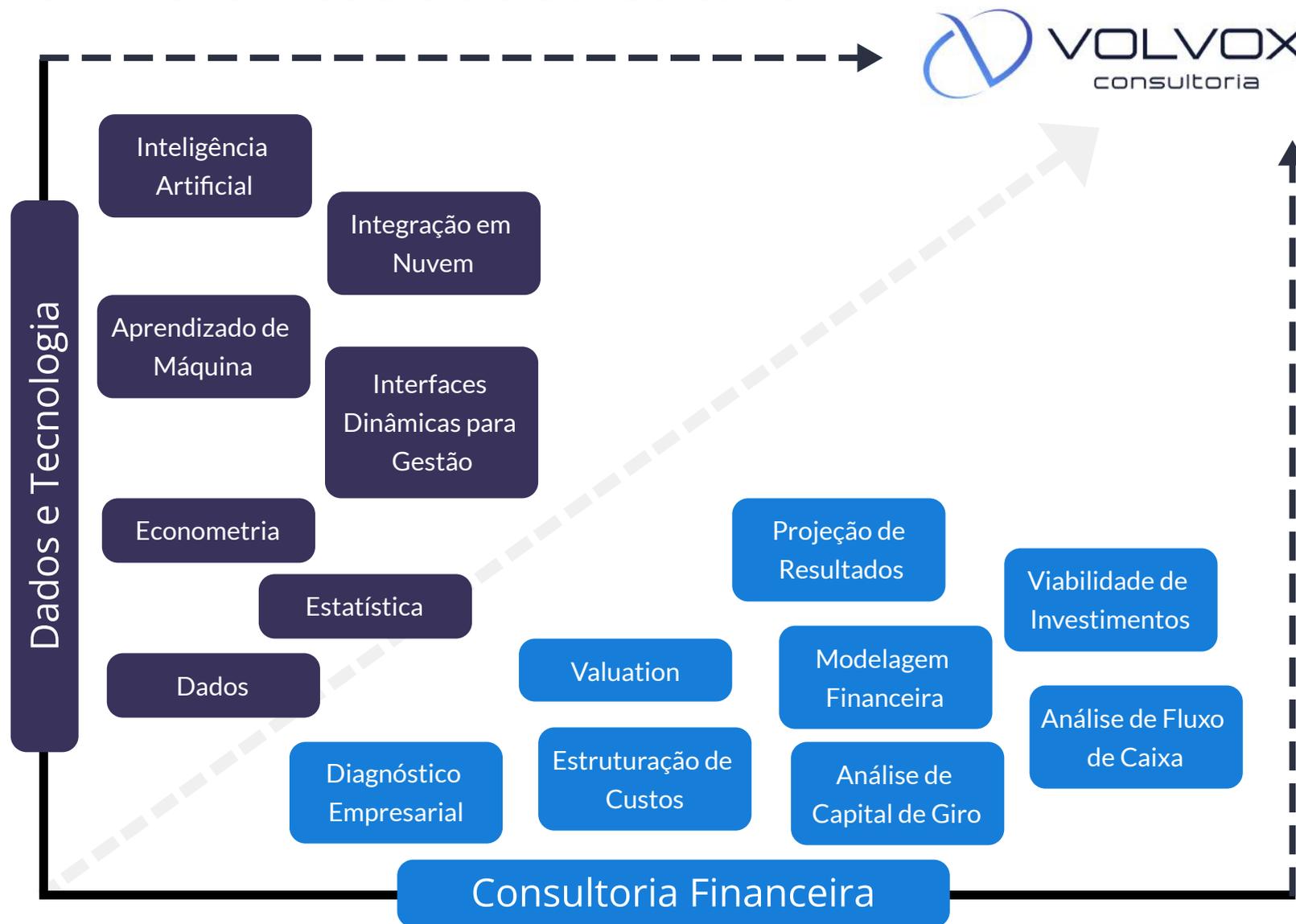
Análise Prescritiva

A análise prescritiva vai além da simples análise de dados. Ele fornece às empresas recomendações de ações a serem tomadas com base em seus dados e metas de negócios, ajudando-as a otimizar seus processos e tomar decisões informadas. Com a análise prescritiva, as empresas podem ficar à frente da concorrência e atingir seus objetivos.

Modelo Disruptivo de Consultoria

Nossa abordagem parte do princípio de que os insights orientados por dados são essenciais para a tomada de decisões assertivas. Ao analisar tendências e padrões, podemos ajudar empresários e diretores a tomar decisões baseadas em dados estruturados e interpretáveis, ao invés de intuição ou adivinhação.

Um novo modelo de Consultoria



Desbloqueie o Potencial de sua Empresa

Trabalhar com a **Volvox Consultoria** traz uma série de benefícios para as empresas, incluindo maior eficiência, economia de custos e melhor desempenho.

Aproveitando nossa experiência em análise de negócios, economia, ciência de dados e estatística, podemos ajudar as empresas a tomar decisões informadas e ficar à frente da concorrência.



Foco no Macro-management: Uma das principais vantagens de trabalhar com a **Volvox Consultoria** é nosso foco na macrogestão. Ao capacitar proprietários e diretores de negócios a se concentrarem no cenário geral e tomarem decisões mais informadas, nós os ajudamos a ficar à frente da concorrência e a atingir suas metas de longo prazo.



Especialização em Business Analytics: A **Volvox Consultoria** é uma empresa de consultoria com experiência em análise de negócios, economia e estatística. Nosso profundo conhecimento dessas áreas nos permite fornecer informações valiosas e ajudar as empresas a tomar decisões informadas que levam ao sucesso.



KPIs personalizados: Os principais indicadores de desempenho (KPIs) são essenciais para acompanhar o desempenho dos negócios, mas pode ser difícil para os proprietários e diretores de empresas identificar os KPIs certos para suas necessidades específicas. Na **Volvox Consultoria**, trabalhamos em estreita colaboração com nossos clientes para desenvolver KPIs personalizados, adaptados às suas necessidades e objetivos exclusivos.



Impacto na estratégia: Ao trabalhar com a **Volvox Consultoria**, as empresas podem obter uma vantagem significativa em termos de capacidade de manter o foco na estratégia de nível macro. Nossa experiência e abordagem voltada para resultados ajudam as empresas a tomar decisões informadas que impulsionam o sucesso e as posicionam para o crescimento de longo prazo.

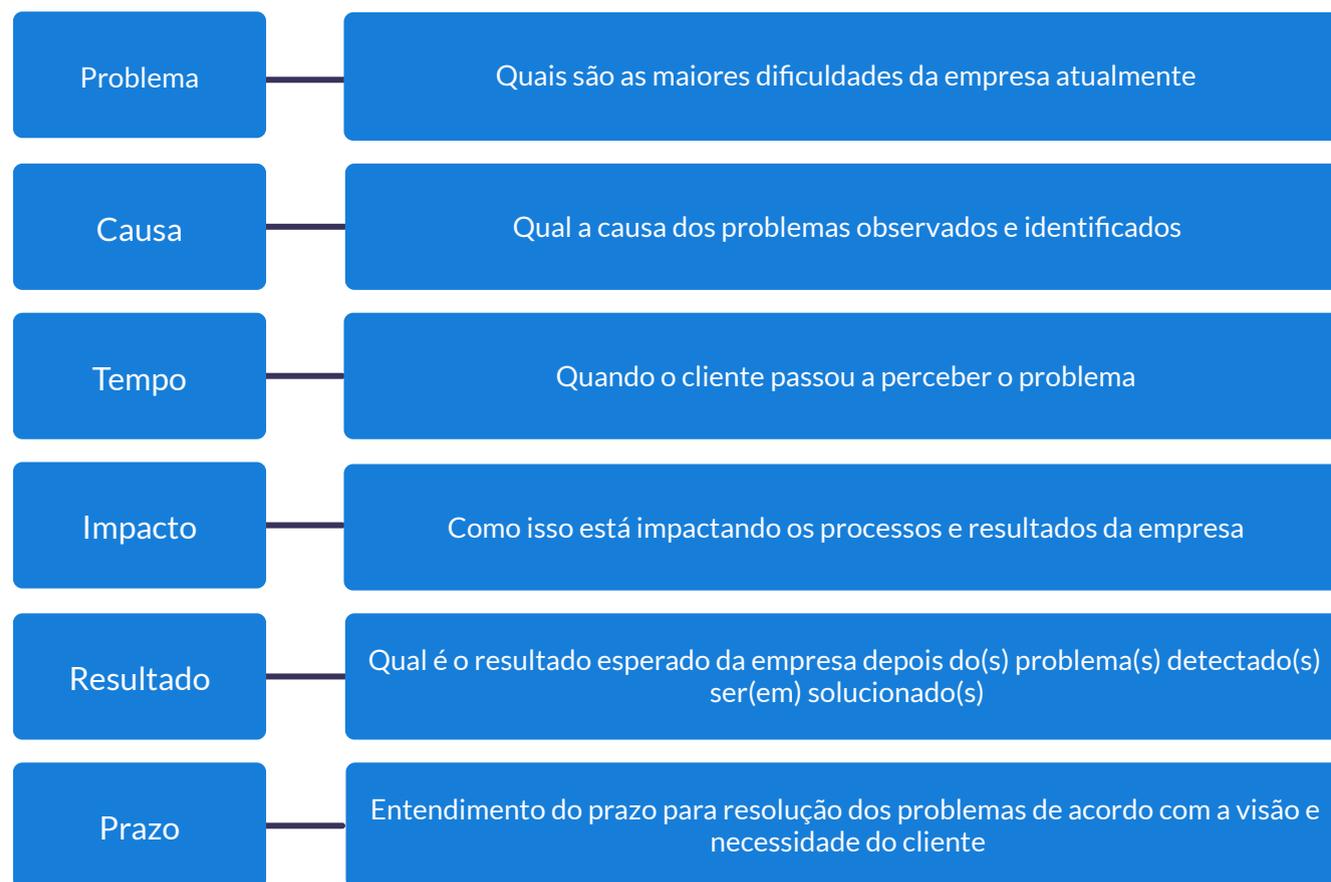
Diagnóstico Empresarial

A partir do mapeamento da rotina da empresa e dos principais indicadores de performance financeira, criar o diagnóstico e plano de melhorias para que a empresa atinja melhores resultados.



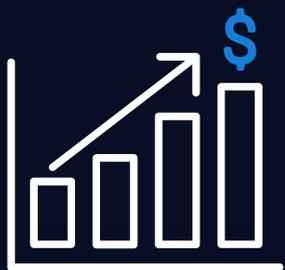
Há momentos em que antes de qualquer nova empreitada, a empresa tem necessidade de realizar uma análise de diagnóstico empresarial para que possa se situar em relação ao seu desempenho operacional e financeiro.

Esse processo é realizado através da coleta a análise de dados e informações da empresa e aplicação de um conjunto de técnicas e metodologias, de modo a responder os seguintes pontos:



Plano de Negócios

Entendimento da estrutura financeira da empresa e projeção segundo a estratégia em implementação



Avaliação do Setor

- **Definição do Mercado:** como funciona o mercado alvo, quem são os principais stakeholders, como **é possível participar** do mercado, qual a cadeia de valor, tendências do setor;
- **Atratividade do Mercado:** tamanho do mercado, crescimento, dinâmica competitiva, margens e retornos.

Avaliação da Empresa

- **Modelo de Negócio:** modelo de negócios da empresa e diferenciais competitivos;
- **Demonstrações Financeiras:** DRE, balanço patrimonial, e fluxo de caixa da empresa dos últimos 5 anos;
- **Análise Financeira:** análise crítica dos fatores que justificam as evoluções recentes de receita, EBITDA, margem de contribuição, bem como as dinâmicas de CAPEX e capital de giro.

Avaliação do Investimento

- **Projeções Financeiras:** construção de um plano de negócios de 3 anos, a partir da adoção de premissas com base na performance/ estratégia da empresa;
- **Recomendação de Investimento:** recomendação de investimento (ou não) na companhia, com base em análises de valuation, valor comparado a pares, e potencial de retorno.

Metodologia Ágil

A Volvox Consultoria se utiliza da metodologia ágil de gestão de projetos, com os entregáveis sendo realizados a partir de Sprints semanais, o que garante ao cliente entregas rápidas de valor com alto engajamento das equipes.



Sprint Planning (Planejamento)

Nesta fase, a partir do escopo do projeto, é realizado o planejamento das atividades que serão desenvolvidas no sprint. A participação do cliente é importante, pois haverá tarefas de sua responsabilidade e com seu engajamento o planejamento se torna muito mais efetivo.

Deploy (Implementar)

Com a finalização dos entregáveis, temos que colocar em funcionamento o que foi desenvolvido durante o sprint. Agora o cliente poderá aplicar os entregáveis na prática e usufruir do valor gerado durante o sprint. A partir da aplicação e entendimento do produto desenvolvido, se torna mais fácil o engajamento nos próximos planejamentos de sprints.

Execução

Nesta fase as atividades do sprint são executadas, havendo o gerenciamento da performance de finalização das tarefas dentro do prazo de maneira a assegurar que os entregáveis estejam prontos dentro do prazo. O cliente conseguirá acompanhar esse progresso de modo a garantir a transparência e melhorar a experiência de desenvolvimento.

Sprint Review (Revisão)

Com a finalização das atividades, antes do encerramento do sprint, é realizada a revisão dos entregáveis de modo a garantir a qualidade e entrega de valor ao cliente. Após a revisão e aprovação das atividades desenvolvidas, o sprint é encerrado e inicia-se a construção do próximo sprint.

Modelo de Cronograma

Projeto com duração proposta de 14 semanas, segmentados de acordo com estrutura abaixo.

Épicos (Temas)	Semanas de Projeto						
	Semana 1-2	Semana 3-5	Semana 6-8	Semana 9-10	Semana 11-12	Semana 13-14	
1. Entendimento e Planejamento							
2. Análise de SWOT							
3. Análise Mercadológica							
4. Plano Financeiro							
5. Valuation							
6. Proposta de Captação de Recursos							
7. Revisão Final do Projeto							

 Entregáveis

 Revisão Mensal de Projeto

 Reunião Preliminar com Investidor

 Reunião Final com Investidor (Pitch Final)



Tradicional e Modernidade

Trabalhamos com a estrutura de projetos tradicionais em consultoria, com escopo e duração pré-definidos, como também com nossa metodologia de consultoria por assinatura (CaSS) no qual os projetos se apresentam na proposta de acompanhamento com escopo evolutivo à um baixo custo para a empresa.



Consultoria por Escopo

Na modalidade de Consultoria por Escopo, temos a maneira tradicional de consultoria em que há um escopo e duração pré-definidos, normalmente realizado para a melhora ou desenvolvimento de temas e atividades específicas. Recomendado para empresas estruturadas buscando aumentar a eficiência de suas operações de maneira rápida com atuação intensa da consultoria neste processo.

Consultoria por Assinatura

O modelo de Consultoria como Serviço por Assinatura (CaaSS) é uma forma flexível e escalável de acesso a nossos especialistas em negócios, finanças e análise de dados. Permite que as empresas obtenham serviços de consultoria como um acompanhamento de longo prazo, de forma mais acessível, ao invés de se comprometer com contratos para projetos com escopo específico.

Sua Jornada com a Volvox

O acompanhamento estratégico é uma parceria de longo prazo para empresas atingirem com sucessos seus objetivos à um preço diferenciado e com entregáveis constantes de alto valor



Metodologia Ágil



Agilidade na interação e ajustes sob a metodologia utilizada pelas grandes empresas do setor de tecnologia.

Mensuração



Diagnóstico e implementação de indicadores para avaliação e acompanhamento dos resultados.

Estratégia



Análise e interpretação dos resultados financeiros voltados à uma estratégia de crescimento consistente.

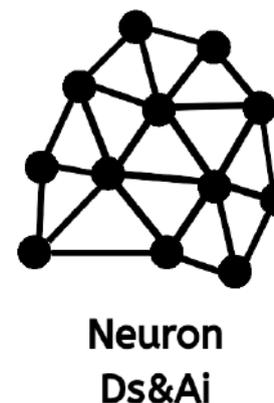
Execução



Auxílio na execução das estratégias, sempre de maneira próxima ao cliente, para que os resultados sejam atingidos.

Nossos Parceiros

Acreditamos que o sucesso não é uma via de mão única, vemos cada parceiro como uma oportunidade para criar relações duradouras e de longo prazo. Estabelecemos parcerias estratégicas com empresas e instituições acadêmicas que beneficiam não apenas a Volvox, mas também nossos clientes e parceiros, posicionando todos em um patamar diferenciado no mercado.



O Fundador

Conheça um pouco mais
sobre a trajetória de nosso
Sócio Fundador

Saulo Romero Sócio Fundador

(16) 99768-3620

saulo.romero@volvoxconsultoria.com.br



Especialização Profissional

Mais de 10 anos de carreira profissional, iniciada no mercado financeiro, migrou depois para a área de estruturação de startups de tecnologia e agora atua há 8 anos no segmento de consultoria empresarial, com participação em projetos nacionais e internacionais nos setores de indústria, alimentação, agronegócio, tecnologia e saúde. Atuou nos últimos anos na definição de planos estratégicos e na liderança de programas de transformação tecnológica voltada à implementação inteligência de negócios para elaboração de estratégias empresariais.

Fundou a Volvox Consultoria com o objetivo de democratizar o acesso de pequenas e médias empresas às melhores práticas do mercado em gestão estratégica e inovação, sempre adaptadas à realidade de cada empresa e segmento de atuação, promovendo alta entrega de valor aos clientes pela criação de um ambiente estruturado para expansão e melhoria dos resultados.

Principais áreas de Experiência

- Estruturação de Startups
- Desenvolvimento estratégico empresarial
- Análise financeira quantitativa
- Gerenciamento ágil de projetos de tecnologia voltados à inteligência de negócios
- Reestruturação de Empresas
- Estruturação de negócios internacionais nos EUA, Europa e China.

Formação Acadêmica

- Bacharel em Ciências Econômicas pela FEA-RP/USP-RP
- Master em Ciências de Dados aplicados em Economia e Finanças pela EESP/FGV-SP
- Master em Business Administration (MBA) em Finanças e Controladoria pela ESALQ/USP (cursando)

OBRIGADO Pela Atenção!

Estamos à disposição em caso de
quaisquer dúvidas e aguardamos seu
retorno.

contato@volvoxconsultoria.com.br
(16) 99771-5888

www.volvoxconsultoria.com.br

Acompanhe a Volvox
nas Redes Sociais



©2023 Volvox Consultoria. Todos direitos Reservados.

O conteúdo deste documento é confidencial e restrito entre as partes

